



# Waregemse IT-groep Conxion nadert met nieuwe overname 100 miljoen euro omzet

10



Chris Debyser, de oprichter en CEO van de ICT-groep Conxion, en financieel directeur Thomas Dhondt. ©ConXioN

## **BERT BROENS**

Vandaag om 09:30

**De Waregemse IT-groep Conxion is met Integreat, ook uit Waregem, al toe aan de tiende overname sinds de instap van de investeerder Vectis in het kapitaal. Daar houdt het niet op. 'We hebben de meer dan gezonde ambitie om sneller te blijven groeien dan de markt.'**

**E**en trapje lager dan de grote aanbieders van IT-oplossingen en -diensten op de Belgische markt, zoals pakweg Cegeka, zijn een aantal middelgrote spelers actief. Het West-Vlaamse Conxion (uit te spreken als 'connection') is er daar een van. Een kleine 30 jaar na de oprichting is het bedrijf goed voor ongeveer 260 werknemers, terwijl er sterk aangeworven wordt, en zo'n 85 miljoen euro omzet.

## De essentie

- De Waregemse IT-groep Conxion is sterk gegroeid na de instap van Vectis Private Equity in 2021. Dat is deels het gevolg van overnames.
- De acquisitie van Integreat, ook uit Waregem, is al de tiende deal in de jongste vijf jaar. Daardoor is Conxion nu goed voor zo'n 260 werknemers en 85 miljoen euro omzet.
- De middenmoter op de IT-markt wil sneller blijven groeien dan de sector. Becijferde groeidoelstellingen geeft de groep niet.

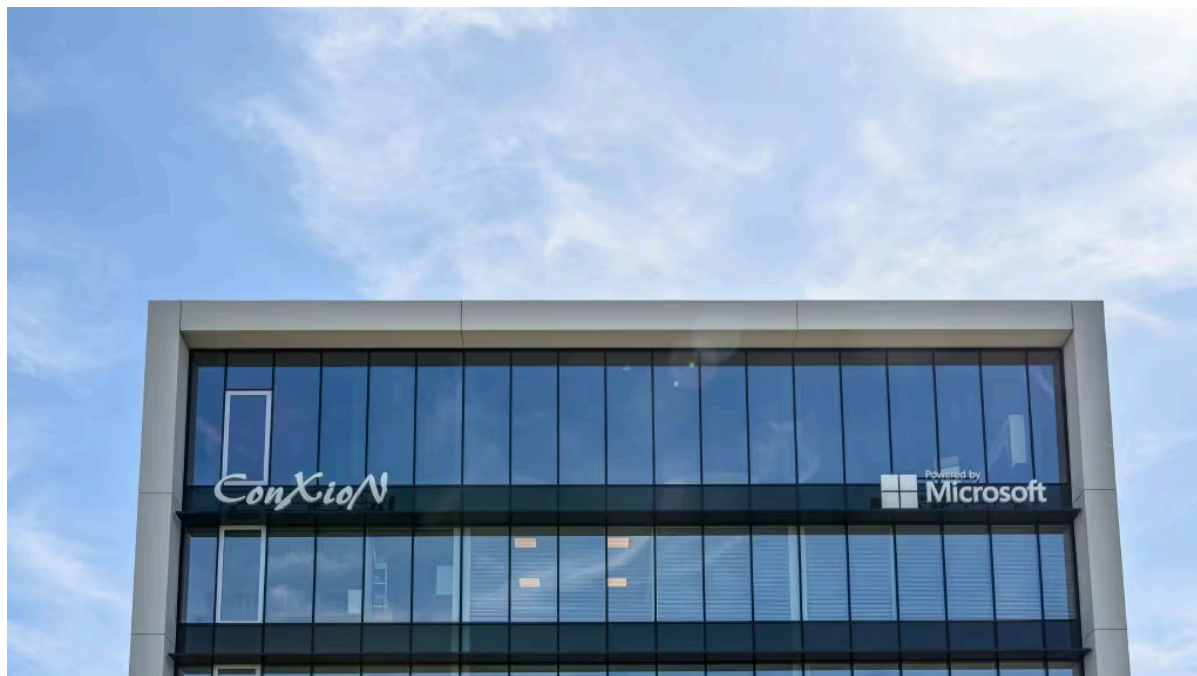
Vooralsinds de intrede van het Oost-Vlaamse Vectis Private Equity in het kapitaal als minderheidsaandeelhouder (35%) in 2021 gaat het snel. Conxion werd sindsdien, gemeten naar omzet, viermaal groter. Dat is deels het gevolg van overnames. De jongste aanwinst, Integreat uit de thuisstad Waregem, is al de tiende sinds Vectis aan boord kwam. Met Integreat haalt Conxion onder meer een softwarepakket voor scholen en lokale besturen binnen. Door die specifieke expertise is het voor Conxion, dat ook al boekhoudsoftware in huis heeft, een strategische overname.

Maar de groep is niet enkel gefocust op overnames. 'Organische groei is even belangrijk', zegt oprichter, CEO en meerderheidsaandeelhouder Chris Debyser. Voor acquisities huldigt hij een wat andere aanpak dan sommige sectorgenoten die ook private-equityspelers aan boord hebben. 'Buy-and-build is soms Excel-management van partijen die de IT-sector niet goed kennen. Bij ons zijn de overgenomen bedrijven echte partners. Ze behouden ook vaak hun naam. Als *brothers in crime* gaan we elkaar versterken en helpen om mooie deals binnen te halen.'

## Microsoft

'We zijn niet tegen buy-and-build, want we doen het zelf ook', vult de vorig jaar [van Proximus overgekomen manager Thomas Dhondt](#), de financieel directeur van Conxion, aan. 'We zien op de snel veranderende markt de nood aan meer competentie. Die moeten we ook in huis halen. Bovendien werken onze partners zoals Microsoft graag met minder partijen in de markt. Wij willen er daar een van zijn, dus moeten we voldoende schaal hebben.'

Conxion heeft een bevoorrechte relatie met de Amerikaanse IT-reus Microsoft. Ondanks zijn relatief beperkte omvang is het een van de grootste Belgische partners van het concern. De groep slaagde er zelfs in om als eerste extern bedrijf in de regio Europa, Midden-Oosten en Afrika groen licht te krijgen om het Microsoft-logo aan de gevel te hangen.



Het Experience Center van ICT-groep Conxion in Waregem, met rechts het logo van Microsoft. ©ConXioN

Het gaat om de gevel van het *experience center* van Conxion langs de E17 in Waregem. Dat centrum, waar technologie tastbaar wordt gemaakt voor bezoekers en potentiële klanten en onder meer opleidingen worden gegeven, is een van de andere manieren waarop het IT-bedrijf, met als slagzin 'The New Style of IT', zich tracht te onderscheiden op de markt.

## Nederland

Conxion heeft acht vestigingen over heel Vlaanderen en een in Nederland. 'De bedoeling is dat we verder uitbreiden', zegt Debyser. 'Wallonië staat nog op ons to-dolijstje, en dan eventueel een aantal bijkomende sites in Nederland en het noorden van Frankrijk. Maar zonder daar een termijn op te plakken.'

**Wallonië staat nog op ons to-dolijstje, en dan eventueel een aantal bijkomende sites in Nederland en het noorden van Frankrijk.**

**CHRIS DEBYSER**  
OPRICHTER EN CEO CONXION

De structureel winstgevende groep wil zich liever niet wagen aan becijferde groeidoelstellingen voor de komende jaren. De CEO wil enkel kwijt dat 100 miljoen euro omzet in de komende twaalf maanden 'binnen bereik' ligt. 'Laten we zeggen dat er een meer dan gezonde ambitie is om sneller te blijven groeien dan de markt', aldus Dhondt.

Conxion bedient kmo's en grote bedrijven. Op de referentielijst staan bekende namen als Club Brugge, brouwerij Vanhonsebrouck, Moore, Roularta Media Group en Bel&Bo. Integreat is onder meer aan de slag voor de hogescholen Odisee, Thomas More en UCLL, de Scholengemeenschap Sint-Quintinus (SGSQ), de zelfstandigenorganisatie Unizo en de beroepsfederatie ITAA.

## Topman CCB versterkt Conxion

Na het binnenhalen van Thomas Dhondt, een topmanager van de internationale Proximus-divisie Proximus Global, heeft Conxion onlangs Pedro Deryckere gerekruteerd. Deryckere was een van de toppers van het Centrum voor Cybersecurity België (CCB), de nationale autoriteit voor cyberveiligheid. Hij was er de jongste jaren het hoofd van het Cyber Threat Intelligence-team. Bij Conxion wordt hij directeur cyberveiligheid.

Bron: De Tijd

10

## Meest gelezen

- 1 [Aanvallen op Iran gaan voort, Trump schopt wild om zich heen tegen Spanje en Britten](#)
- 2 [D'leteren en UCB kleuren Bel20 felgroen](#)
- 3 [Hoelang kunnen Golfstaten het Iraanse spervuur nog aan?](#)
- 4 [In aanloop naar hogere belasting halen ondernemers miljarden cash uit vennootschap](#)
- 5 [Wall Street sluit lager | Klappen voor goudmijnen en geheugenchips](#)

### FONDSSEN IN SOFTWARE / HARDWARE / TECHNOLOGIE

Volgens Kronen rating :

**Belfius Equities Robotics & Innovative Technology C**

**Pictet - Robotics P EUR**

**Econopolis Exponential Technologies A EUR**

**Argenta-Fund NEXT-GEN TECHNOLOGY R CAP**